INEXIA

POTENCIA TUS RESULTADOS DE NEGOCIO CON ESTRATEGIAS DE ALTA CONVERSIÓN

ELEVAMOS
TU
PRESENCIA
DIGITAL AL
NIVEL DE TU
NEGOCIO

PROPUESTA DE VALOR

En **INEXIA, aseguramos resultados concretos y medibles**.

Implementamos para cada uno de nuestros clientes un **sistema de marketing de alta conversión** a través de embudos automatizados y personalizados que nos permite atraer de manera recurrente, leads calificados para aumentar las ventas del negocio.

¿POR QUÉ DEBERÍAS TRABAJAR CON NOSOTROS?

Brindamos una experiencia de alto nivel en marketing digital respaldada por años de trabajo y conocimientos profundos.

Entregamos resultados tangibles que impulsan el crecimiento y el éxito de tu negocio en línea.

Estrategias Personalizadas: Creamos estrategias digitales personalizadas que se adaptan a tus necesidades y objetivos específicos.

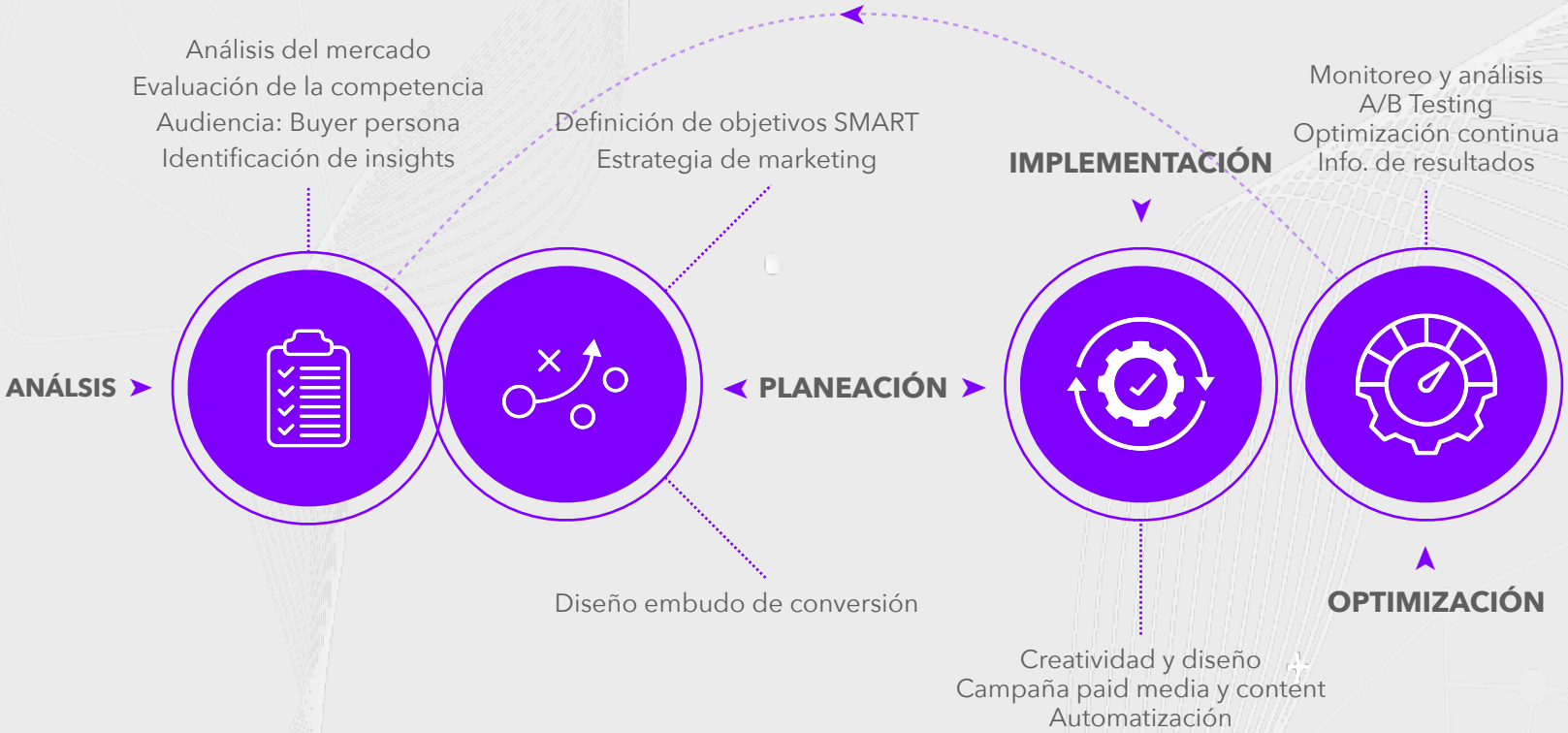
Enfoque en el Cliente: Tu éxito es nuestra prioridad; trabajamos de la mano contigo para alcanzar tus metas.

Tecnología de Vanguardia: Utilizamos tecnología de vanguardia, incluyendo la IA, para optimizar tus estrategias y maximizar los resultados.

Creatividad Impactante: Desarrollamos contenido creativo y atractivo que destaca y conecta con tu audiencia.

Análisis Detallado: Nuestro enfoque en los detalles y el análisis meticuloso nos permite identificar oportunidades y mejorar continuamente tus estrategias digitales.

METODOLOGÍA ÁGIL DE RESULTADOS



TIPOS DE EMBUDOS

FUNEE LANZAMIENTO INICIAL

Diseñado para presentar nuevos productos o servicios, este embudo utiliza anuncios impactantes para generar interés y expectativa. Atrae la atención mediante landing pages y correos electrónicos, creando una base de interesados desde el principio.

FUNEE GENERACIÓN DE LEADS

Enfocado en captar datos de contacto de potenciales clientes, este embudo emplea anuncios atractivos que ofrecen valor a cambio de información. Usa landing pages y marketing de contenido para convertir visitantes en leads calificados.

FUNEE RESERVAS INTELIGENTES

Optimiza el proceso de reserva de citas con anuncios dirigidos que guían a los usuarios a programar reuniones fácilmente. Utiliza recordatorios automáticos y una interfaz intuitiva para maximizar la conversión.

FUNEE RETENCIÓN CONTINUA

Este embudo mantiene a los clientes comprometidos con anuncios personalizados que promueven la lealtad. Emplea correos electrónicos, programas de recompensas y contenido exclusivo para fortalecer relaciones y fomentar compras repetidas.

CASO LABORATORIOS ERMA

Problema: Laboratorios ERMA enfrentaba el desafío de ingresar al ecosistema digital con un propósito claro: aumentar las ventas a través de su tienda web. Necesitaban una estrategia integral que no solo los posicionara en el mercado digital, sino que también impulsara las ventas de manera sostenida.

Solución: En INEXIA, diseñamos y desarrollamos un sitio web optimizado con tienda en línea para Laboratorios ERMA. Gestionamos sus redes sociales para aumentar la visibilidad y el engagement, y ejecutamos una estrategia de email marketing para nutrir y convertir leads. Implementamos un embudo de ventas con anuncios altamente dirigidos para escalar las ventas de la tienda. Nuestra estrategia, implementada durante los últimos tres años, se ha centrado en la optimización continua y la adaptación a las necesidades del mercado.

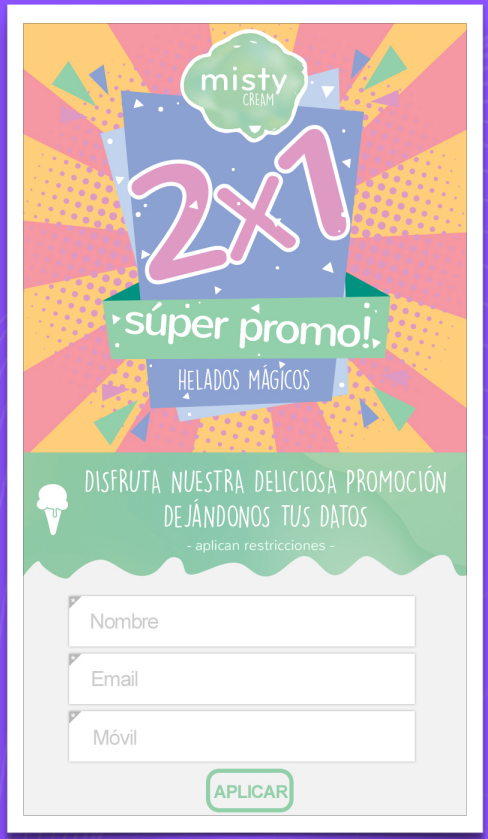
Resultados: Gracias a nuestra metodología, Laboratorios ERMA ha logrado un aumento mensual promedio del 1.5% en ventas de su tienda online. Actualmente, las ventas de la tienda representan el 10% del total de las ventas del laboratorio, demostrando un crecimiento sostenido y una exitosa transición al ecosistema digital.

CASO MISTYCREAM

Problema: MISTYCREAM, una heladería artesanal, enfrentó dificultades significativas durante la pandemia al ver el cierre de todos sus puntos físicos de franquiciados. Esto representó una disminución drástica en sus ingresos y la necesidad urgente de adaptarse al entorno digital para mantener sus operaciones.

Solución: En respuesta a estos desafíos, INEXIA desarrolló una tienda ecommerce robusta para MISTYCREAM, permitiéndoles ofrecer helados a domicilio directamente a los consumidores. Implementamos una estrategia integral de anuncios basada en un embudo de producto, diseñado para maximizar la visibilidad y las conversiones en línea. Nos enfocamos en captar la atención de clientes potenciales y guiarlos a través del embudo hacia la compra.

Resultados: Durante el primer mes de lanzamiento de la tienda ecommerce, MISTYCREAM logró ventas que superaron los USD 5,000 en helados a domicilio. El ticket promedio de compra fue de USD 2,000, lo que refleja una rápida aceptación y demanda del mercado por su oferta online. Esta iniciativa no solo permitió a MISTYCREAM mantener sus operaciones durante tiempos difíciles, sino que también sentó las bases para un canal de ventas digital rentable y en crecimiento.



CASO BORIS ROCHA

Problema: Boris Rocha Maldonado, un coach para directivos de empresas, enfrentaba desafíos en la creación y ejecución de su estrategia digital. Necesitaba mejorar su presencia en línea, captar más leads calificados y optimizar su proceso de agendamiento de sesiones.

Solución: INEXIA intervino con una estrategia integral para Boris Rocha, incluyendo el diseño y desarrollo de su sitio web para reflejar su marca personal de manera efectiva. Asesoramos y ejecutamos una estrategia de contenido robusta, destacando su expertise y generando interacción con su audiencia objetivo. Además, creamos un embudo de agendamiento personalizado para automatizar y optimizar la captación de leads calificados.

Resultados: Gracias a estas iniciativas, Boris Rocha experimentó un aumento significativo en la captación de leads calificados, con un promedio de 30 nuevos leads mensuales. Esta mejora en la eficiencia del embudo de agendamiento no solo facilitó la gestión de sus sesiones, sino que también fortaleció su posicionamiento como un líder en su campo. La estrategia digital implementada contribuyó directamente a la expansión de su influencia y alcance en el mercado de coaching para directivos.

INEXIA

NO QUEREMOS SER TU PROVEEDOR, QUEREMOS SER PARTE DE TU EQUIPO DE MARKETING

GRACIAS

Hernán Cruz
hc@inexia.co
m. +57 3187168232
www.inexia.co

INEXIA